

อียิปต์ปรับปรุงกฎระเบียบการนำเข้าสินค้า...ทางออกเพื่อลดพึ่งพานำเข้า

นับตั้งแต่อดีตประธานาธิบดี Hosni Mubarak ถูกโค่นอำนาจลงในปี 2554 อียิปต์ต้องเผชิญกับสถานการณ์ความไม่สงบทางการเมืองมาโดยตลอด ซึ่งบั่นทอนภาคเศรษฐกิจสำคัญของประเทศ โดยเฉพาะการลงทุนจากต่างประเทศและการท่องเที่ยว ซึ่งเป็นแหล่งรายได้เงินตราต่างประเทศที่สำคัญ จนทำให้ทุนสำรองระหว่างประเทศของอียิปต์ลดลงอย่างต่อเนื่องจาก 35.2 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ ณ สิ้นเดือนมิถุนายน 2553 (เทียบเท่า Import Cover* 8.6 เดือน) มาอยู่ที่ 16.4 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ ณ สิ้นเดือนพฤศจิกายน 2558 (เทียบเท่า Import Cover 3 เดือน) นอกจากนี้ อียิปต์ยังประสบปัญหาขาดดุลการค้าและดุลบัญชีเดินสะพัดเรื้อรังมาโดยตลอด เนื่องจากพึ่งพาการนำเข้าในสัดส่วนสูง โดยในปีงบประมาณ 2557/58 อียิปต์ขาดดุลบัญชีเดินสะพัดเพิ่มขึ้นสูงสุดเป็นประวัติการณ์ถึง 12.2 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ รัฐบาลอียิปต์จึงเร่งแก้ไขปัญหาดังกล่าวด้วยการปรับปรุงกฎระเบียบการนำเข้าสินค้าให้เข้มงวดขึ้น เพื่อลดการนำเข้าโดยรวมและชะลอการไหลของสินค้าราคาถูกจากจีนเข้ามาในประเทศ ตลอดจนสนับสนุนให้ภาคอุตสาหกรรมการผลิตในประเทศสามารถแข่งขันได้ โดยให้หิมโบลังคับใช้ในเดือนมกราคม 2559 เป็นต้นไป ซึ่งเป็นประเด็นที่ควรติดตามอย่างใกล้ชิด เนื่องจากจะส่งผลกระทบต่อการค้าในภูมิภาคตะวันออกกลางโดยตรง

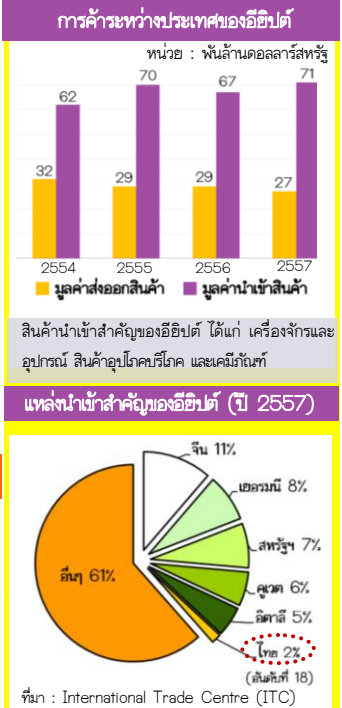
หมายเหตุ : *เป็นดัชนีทางเศรษฐกิจที่วัดว่า ณ เวลาใดเวลาหนึ่ง ประเทศมีทุนสำรองระหว่างประเทศเพียงพอที่จะชำระค่าสินค้าและบริการนำเข้าได้นานกี่เดือน

การปรับปรุงกฎระเบียบการนำเข้าสินค้าของอียิปต์

การปรับปรุงกฎระเบียบการนำเข้าสินค้าของอียิปต์ครั้งล่าสุดมีรายละเอียดที่น่าสนใจ ดังนี้

- 1. การชำระเงินของผู้นำเข้า :** ธนาคารกลางอียิปต์ (Central Bank of Egypt) กำหนดให้ผู้นำเข้าต้องวางเงินล่วงหน้า 100% ของมูลค่าสินค้า เพื่อให้ธนาคารพาณิชย์ออก L/C จากเดิมกำหนดวางเงินสูงสุดไม่เกิน 50% อย่างไรก็ตาม ข้อกำหนดดังกล่าวยกเว้นสำหรับการนำเข้าสินค้าประเภทยาเวชภัณฑ์ วัคซีน และนมผงสำหรับเด็ก
- 2. การกำหนดเงื่อนไขพิเศษในการนำเข้าสินค้า :** กระทรวงการค้าและอุตสาหกรรม (Ministry of Trade and Industry) ของอียิปต์ กำหนดให้ผู้นำเข้าต้องลงทะเบียนสินค้าที่นำเข้ามาเพื่อการค้าปลีกกับ General

Organization for Export and Import Center ของอียิปต์ เพื่อให้อำนาจการตรวจสอบด้านเทคนิค โดยครอบคลุมสินค้า 24 รายการ ซึ่งส่วนใหญ่เป็นสินค้าอุปโภคบริโภคในชีวิตประจำวัน อาทิ อาหาร เครื่องดื่ม อุปกรณ์ที่ใช้ในครัวเรือน เครื่องสำอาง ของเล่นเด็ก และเฟอร์นิเจอร์ พร้อมทั้งกำหนดว่าสินค้านำเข้าดังกล่าวต้องมาจากโรงงานของผู้ส่งออกที่ผ่านการขึ้นทะเบียนกับทางอียิปต์แล้ว ทั้งนี้ ผู้ประกอบการสามารถศึกษาข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ <http://www.theebcc.com/themes/ebcc/uploads/files/Ministerial%20Decrees%20991%20992.pdf>



ผลกระทบที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

อียิปต์	<p>☺ อียิปต์ลดการนำเข้าสินค้า : การเปลี่ยนแปลงกฎระเบียบดังกล่าวคาดว่าจะทำให้อียิปต์สามารถลดการนำเข้าสินค้าในปี 2559 ได้เป็นมูลค่า 20 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ หรือราว 1 ใน 3 ของมูลค่านำเข้าทั้งหมดของอียิปต์ในปี 2558 ซึ่งจะส่งผลต่อดุลการค้าและดุลบัญชีเดินสะพัดของประเทศ นอกจากนี้ ยังอาจมีส่วนช่วยประคับประคองทุนสำรองระหว่างประเทศได้ในระดับหนึ่ง อย่างไรก็ตาม กฎระเบียบการนำเข้าที่เข้มงวดขึ้นอาจทำให้ราคาสินค้าในอียิปต์เพิ่มสูงขึ้น ซึ่งจะบั่นทอนกำลังซื้อของประชาชนในประเทศ</p> <p>☹ ผู้นำเข้าสินค้าในอียิปต์ได้รับผลกระทบโดยตรง : โดยปกติผู้นำเข้าในอียิปต์จะวางเงินเพื่อให้ธนาคารพาณิชย์ออก L/C ราว 20-25% ของมูลค่าสินค้า และจะจ่ายส่วนต่างภายหลังการรับมอบสินค้านั้นแล้ว การปรับปรุงกฎระเบียบที่เข้มงวดขึ้นโดยให้ผู้นำเข้าต้องวางเงินล่วงหน้าเต็มจำนวนจะทำให้ผู้นำเข้ามีต้นทุนทางการเงินสูงขึ้น และอาจประสบปัญหาทางการเงินได้</p>
จีน	<p>☺ จีนเผชิญข้อจำกัดทางการค้ากับอียิปต์มากขึ้น : จีนเป็นคู่ค้าสำคัญของอียิปต์มาโดยตลอดในฐานะแหล่งนำเข้าอันดับ 1 ของอียิปต์ในปี 2557 มูลค่าการค้าระหว่างจีนและอียิปต์อยู่ที่ราว 8.4 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ โดยอียิปต์นำเข้าสินค้าจากจีนเป็นมูลค่าราว 8.1 พันล้านดอลลาร์สหรัฐ ทั้งนี้ สินค้านำเข้าจากจีนหลายรายการถูกจัดอยู่ในกลุ่มสินค้าที่มีการกำหนดเงื่อนไขพิเศษในการนำเข้า อาทิ เครื่องใช้ไฟฟ้าภายในบ้าน ผ้าพื้น เสื้อผ้าและเครื่องนุ่งห่ม ของเล่นเด็ก และเฟอร์นิเจอร์ นอกจากนี้ อียิปต์ยังจำกัดปริมาณการโอนเงินระหว่างประเทศผ่าน Western Union ไปจีนเหลือเพียงรายละ 3,000 ดอลลาร์สหรัฐต่อวัน (จากเดิมที่ราว 7,000 ดอลลาร์สหรัฐต่อวัน) ซึ่งทำให้สินค้านำเข้าจากจีนผ่านเข้าสู่ตลาดอียิปต์ได้ยากขึ้น และมีความเป็นไปได้ที่จีนจะสูญเสียส่วนแบ่งตลาดสินค้าที่ถูกจัดอยู่ในกลุ่มที่มีการกำหนดเงื่อนไขพิเศษในการนำเข้า</p>
ไทย	<p>☺ สินค้าไทยได้รับผลกระทบในวงจำกัด : ในช่วงที่ผ่านมาไทยและอียิปต์มีมูลค่าการค้าระหว่างกันไม่มากนัก โดยในปี 2558 ไทยส่งออกไปอียิปต์มูลค่า 1,012.8 ล้านดอลลาร์สหรัฐ คิดเป็น 0.5% ของมูลค่าส่งออกทั้งหมด โดยอียิปต์เป็นตลาดส่งออกอันดับที่ 31 ของไทย ขณะที่สินค้าที่ไทยส่งออกไปอียิปต์ส่วนใหญ่เป็นสินค้าที่มีมูลค่าสูง และมีเพียงบางรายการที่อยู่ในกลุ่มสินค้าที่มีการกำหนดเงื่อนไขพิเศษในการนำเข้า ผลกระทบต่อไทยจึงอยู่ในวงจำกัด</p>

สินค้าส่งออกของไทยไปอียิปต์ (ปี 2558)

หน่วย : ล้านดอลลาร์สหรัฐ

สินค้าส่งออก	มูลค่า	สัดส่วน
รถยนต์ อุปกรณ์ และส่วนประกอบ	244.2	24%
อาหารทะเลกระป๋องและแปรรูป	177.1	18%
ผลิตภัณฑ์ยาง	106.8	11%
เครื่องประดับสินค้าแฟชั่นและเครื่องสำอาง	95.6	9%
เครื่องใช้ไฟฟ้า เครื่องนุ่งห่ม และผ้าผืน	41.3	4%
อื่นๆ	347.8	34%
รวม	1,012.8	100%

ที่มา : กระทรวงพาณิชย์

ฝ่ายวิจัยธุรกิจมองว่าเศรษฐกิจอียิปต์ยังคงมีปัจจัยเสี่ยงรุนแรงหลายประการ จึงมีความเป็นไปได้ที่รัฐบาลอียิปต์จะออกมาตรการฟื้นฟูเศรษฐกิจเพิ่มเติม ผู้ประกอบการไทยที่ค้าขายกับอียิปต์จึงควรติดตามสถานการณ์ดังกล่าวอย่างใกล้ชิด เพื่อปรับตัวให้ทันต่อการเปลี่ยนแปลงที่จะเกิดขึ้น อย่างไรก็ตาม สินค้าไทยยังมีโอกาสขยายตลาดในอียิปต์ โดยเฉพาะอาหารทะเลกระป๋อง (ทูน่าและกุ้ง) ผลิตภัณฑ์ยาง (ถุงมือยาง) และเม็ดพลาสติก ซึ่งอียิปต์ยังพึ่งพาการนำเข้าอย่างมากในแต่ละปี

Disclaimer : ข้อมูลต่าง ๆ ที่ปรากฏ เป็นข้อมูลที่ได้จากแหล่งข้อมูลที่หลากหลาย และการเผยแพร่ข้อมูลเป็นไปเพื่อวัตถุประสงค์ในการให้ข้อมูลแก่ผู้ที่สนใจเท่านั้น โดยธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทยจะไม่รับผิดชอบในความเสียหายใด ๆ ที่อาจเกิดขึ้นจากการที่บุคคลนำข้อมูลนี้ไปใช้ไม่ว่าโดยทางใด